

Technico-commercial Sédentaire H/F

Contexte

Notre client, leader européen dans le domaine de la régulation de process industriels recherche UN Technico-commercial sédentaire H/F pour son agence de Nanterre (92).

Mission

Directement rattaché au Responsable d'Agence, vous êtes chargé du suivi des ventes des produits de régulation et automatisme. Vous travaillez en support des technico-commerciaux itinérants.

Vos différentes missions consisteront à :

- Suivre et fidéliser le portefeuille clients et les dossiers existants
- Analyser les besoins à réception d'une demande client
- Établir les offres techniques et commerciales
- Élaborer des solutions techniques et commerciales adaptées à chaque nouveau client
- Répondre aux demandes et besoins clients (appels d'offre)
- Réaliser le suivi d'affaires après commandes
- Participer aux réunions mensuelles commerciales et inter services
- Conduire des entretiens techniques par téléphone
- Participer à des salons professionnels occasionnellement
- Procéder à des assistances techniques très occasionnelles

Profil

De formation technique supérieure (BAC+2, BTS CIRA / Mesures Physiques / Génie Thermique / Instrumentation), vous justifiez idéalement d'une expérience commerciale de 2 ans sur un poste similaire.

Vous avez une bonne connaissance en mécanique des fluides et en régulation.

La maîtrise de l'anglais technique est un plus.

Autonomie, rigueur, sens du contact et de l'organisation, alliés à une bonne connaissance des produits relatifs à ce métier sont autant d'atouts pour parfaire à ce poste.

Salaire et Avantages

30/32K€ à négocier selon expérience
mutuelle, participation

Pour candidater à l'offre: alexandre.salle@effektiv-rh.com