

Clermont-Ferrand CDI



Technico-Commercial Itinérant H/F

Contexte

Notre client, leader européen dans le domaine de la régulation de Process industriels recherche, un Technico-Commercial Itinérant H/F (dpts 63, 42, 43, 58, 03, 15, 18).

Mission

Vous aurez en charge la gestion d'un portefeuille clients déjà existant et vous assurez le développement de votre secteur géographique (départements 63, 42, 43, 58, 03, 15, 18).

En collaboration directe avec le responsable d'agence Rhône-Alpes, vos différentes missions consisteront à :

- Développer les ventes des produits de régulation et automatisme
- Suivre et fidéliser le portefeuille clients et les dossiers pré existants (agroalimentaire, chimie, pétrochimie, énergies)
- Établir un plan et prospecter (téléphonique + physique) sur le secteur géographique de 7 départements (63, 42, 43, 58, 03, 15, 18)
- Établir les offres techniques et commerciales
- Élaborer des solutions techniques et commerciales adaptées à chaque nouveau client.
- Répondre aux demandes et besoins clients
- Ponctuellement, intervenir en SAV chez les clients

Profil

De formation Bac+2/+5 de type CIRA / Mesures Physiques / Régulation, vous justifiez d'une première expérience commerciale significative de 5 ans minimum dans un secteur et/ou à des fonctions similaires.

Déplacement d'un jour par semaine à prévoir au siège lyonnais, à terme le poste est évolutif sur du home-office.

Vous résidez idéalement sur le 63 ou le 42 ou le 43

Autonomie, rigueur, sens du contact et de l'organisation, alliés à une bonne connaissance des produits relatifs à ce métier sont autant d'atouts pour ce poste.

Salaire et Avantages

32/40Keuros par an (fixe+primes) à négocier

Voiture de fonction, PC, téléphone, clé 3G, frais annexes, participation aux bénéfiques, 13ème mois, mutuelle...

Pour postuler : alexandre.salle@effektiv-rh.com